



Программа авторизации партнёров по продукции Lexmark

Компания Lexmark объявляет о старте обновлённой программы авторизации Партнёров Lexmark - **“Partner Channel Program”**. Данная программа доступна для всех компаний - участников IT рынка и нацелена на развитие совместной работы по продвижению оборудования и решений Lexmark.

Условия авторизации и преимущества:

Программа предусматривает 4 уровня авторизации: REGISTERED, SILVER, GOLD и DIAMOND

Статус партнёра	Объём закупки оборудования в квартал (без НДС)	Бонус
Lexmark Registered Partner	—	—
Lexmark Silver Partner	5 000 USD	7%
Lexmark Gold Partner	15 000 USD	10%
Lexmark Diamond Partner	30 000 USD	10% + 4% (*)

Также вне зависимости от уровня авторизации партнёр может участвовать в бонусной программе по расходным материалам:

- ▶ Квартальный объём закупок картриджей составляет не менее 7500 долларов США (без учёта НДС), за закупки фотобарабанов бонусы не выплачиваются.
- ▶ Бонус = 5% при достижении объёма закупок по рекомендованным партнёрским ценам (RDP). Сумма бонуса выплачивается за вычетом ставки НДС.

Правила получения авторизации и бонусной выплаты:

- ▶ Партнёр должен пройти процедуру регистрации в программе и получить идентификационный номер
- ▶ Закупать оборудование и расходные материалы у официальных дистрибуторов Lexmark
- ▶ Проинформировать официальных дистрибуторов о своём идентификационном номере. Информация о номере будет учитываться при расчёте объёма закупок и бонуса
- ▶ Для расчёта объёма закупок и определения статуса партнёра учитываются все закупки оборудования (кроме моделей Lexmark B2236dw, MB2236adw).
- ▶ Для расчёта бонусной выплаты партнёру учитываются закупки оборудования по регулярным ценам (стандартные или промо цены) в соответствии с рекомендованным прайс-листом партнёра (RDP)
- ▶ Бонусная выплата осуществляется по итогам квартала и после подтверждения со стороны компании Lexmark
- ▶ Бонусная выплата производится дистрибуторами, осуществившими поставку оборудования согласно своим отгрузкам. Дистрибуторы перечисляют бонусы на расчётный счёт партнёра за вычетом ставки НДС

(*) - бонус для партнёра уровня DIAMOND будет выплачиваться как дистрибуторами (ставка 10%), так и компанией Lexmark (ставка 4%). Для выплаты бонуса через компанию Lexmark необходимо наличие подписанного бонусного соглашения с компанией Lexmark. Информацию предоставляет менеджер Lexmark.

Процедура авторизации компании в качестве партнёра Lexmark

- ▶ Партнёр направляет запрос на авторизацию в представительство Lexmark
- ▶ Партнёр получает анкету авторизации и предоставляет заполненную форму своему менеджеру в Lexmark
- ▶ Партнёр получает идентификационный номер партнёра Lexmark
- ▶ Партнёр получает сертификат партнёра Lexmark (при необходимости)

Контактная информация в компании Lexmark:

Менеджер	Территория	Контактная информация
Елена Пашкова	Москва	elena.pashkova1@lexmark.com 8 (495) 664 87 50 +7 925 011 37 59
Елена Спиридонова	Центральный Федеральный округ (кроме Москвы), Южный, Северо-Кавказский, Северо Западный и Приволжский Федеральные Округа	elena.spiridonova@lexmark.com 8 (495) 664 87 63 + 7 925 092 08 64
Сергей Янович	Дальневосточный, Сибирский и Уральский Федеральные Округа	sergei.yanovich@lexmark.com 8 (495) 664 87 74 +7 925 700 28 74

Контактные данные компании Lexmark:

109147, Россия, Москва, ул. Таганская, 17-23
Тел.: +7 495 664 8777 Факс: +7 495 664 87 57
E-mail: info.ru@lexmark.com

Компания Lexmark оставляет за собой право на отказ в регистрации участника, либо исключение из программы; в случае возникновения подобной ситуации, вопрос обсуждается индивидуально с Партнёром.