

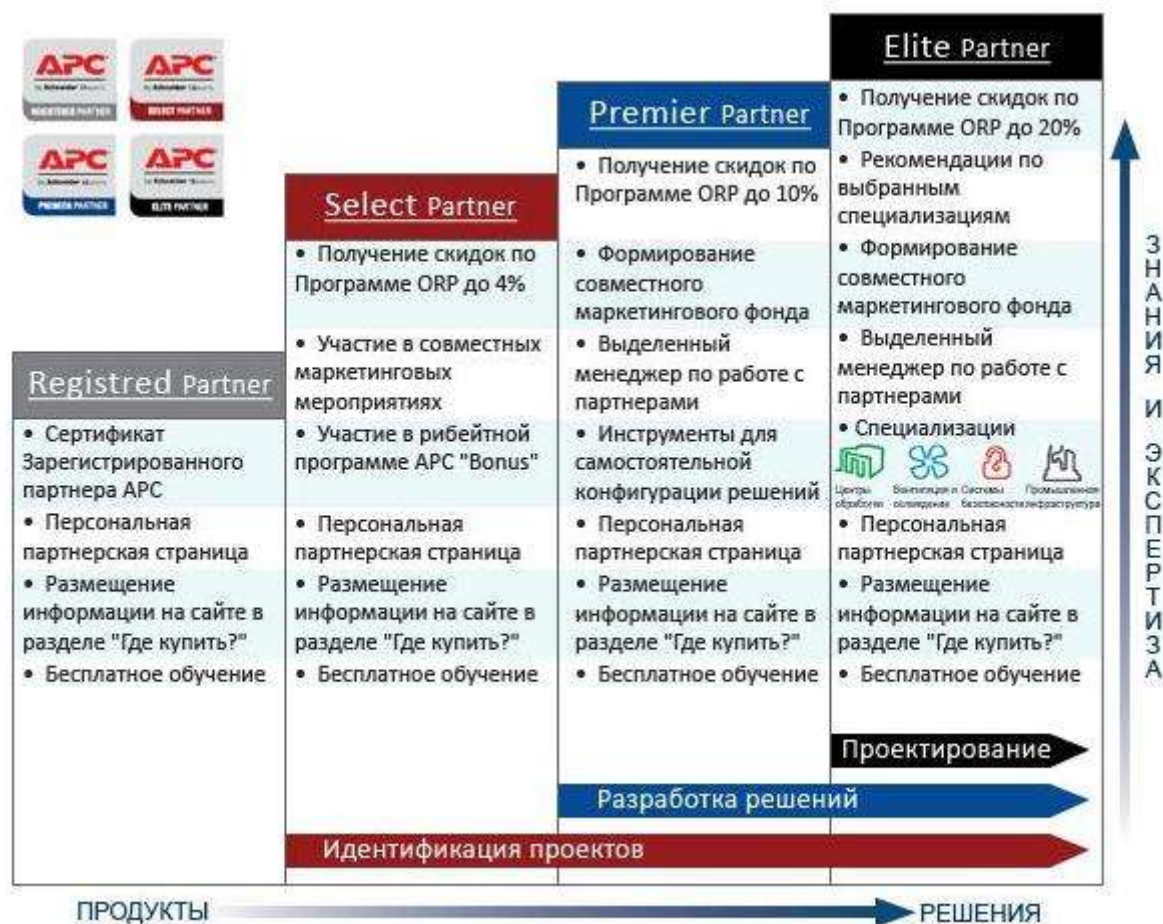
## Как принять участие в программе и какой уровень выбрать?

Уровень программы	Новый уровень программы	Требования к участникам	Ключевые преимущества
	 <p>Первый уровень партнерской программы – Registered Partner (Зарегистрированный партнер). Статус Зарегистрированного партнера позволяет получить преимущества от сотрудничества компаниям и реселлерам, которые только начинают работать с APC.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ведение бизнеса с конечными заказчиками</li> <li>• Работа с авторизованными дистрибуторами APC</li> <li>• Регулярные закупки оборудования APC</li> <li>• Заполнение регистрационной формы</li> <li>• Заполнение и регулярное обновление партнерского профиля на персональной странице</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• сертификат, подтверждающий партнерский статус</li> <li>• логотип партнерского статуса</li> <li>• доступ на персональную партнерскую страницу</li> <li>• доступ в личный кабинет для самостоятельного обучения и тестирования</li> <li>• размещение информации на сайте APC в разделе «Где купить»</li> </ul>
	 <p>Хорошее знание всего продуктового портфеля APC, обученные и сертифицированные специалисты, бизнес с конечными заказчиками и поиск новых возможностей для внедрения оборудования APC – характерные черты партнеров уровня Select.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ведение бизнеса с конечными заказчиками</li> <li>• Работа с авторизованными дистрибуторами</li> <li>• Регулярное обновление партнерского профиля на персональной странице</li> <li>• Преодоление мин. годового объема закупок</li> <li>• Один обученный и сертифицированный специалист Sales Associate</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Партнерский сертификат и логотип</li> <li>• доступ на персональную партнерскую страницу</li> <li>• доступ в личный кабинет для самостоятельного обучения и тестирования</li> <li>• размещение информации на сайте APC в разделе «Где купить»</li> <li>• приоритетная техническая поддержка</li> <li>• предоставление авторизационных писем для заказчиков</li> <li>• доступ к мотивационным программам</li> </ul>
	 <p>Партнеры, которые обладают уровнем Premier Partner, обеспечивают заказчиков полным спектром ИТ-решений, а также предоставляют услуги сетевой интеграции и инсталляции. Переход на этот уровень партнерства означает качественный рост совместного бизнеса с APC.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• удовлетворение требований к объему закупок в течение года</li> <li>• ежегодный бизнес-план</li> <li>• проведение ежегодного обучения для персонала</li> <li>• минимум двое обученных и сертифицированных специалистов Sales Associate</li> <li>• Sales Professional for Business Networks</li> <li>• Technical Consultant for Business Networks</li> <li>• не менее 4 реализованных в течение года проектов на базе оборудования InfraStruXture® (ISX Type A)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• выделенный менеджер по работе с партнерами</li> <li>• авторизационные письма для заказчиков</li> <li>• приоритетная техническая поддержка</li> <li>• повышенный уровень скидок по Программе регистрации проектов</li> <li>• поддержка семинаров для заказчиков</li> <li>• специальные цены на оборудование APC</li> <li>• PR-поддержка успешно реализованных проектов</li> <li>• поддержка и проведение совместных маркетинговых мероприятий</li> <li>• расширенный доступ к инструментам самостоятельной конфигурации решений</li> </ul>
	 <p>Растущий портфель реализованных проектов, знания и навыки, подтверждены соответствующими сертификатами APC, самостоятельная конфигурация инженерной инфраструктуры для ЦОД, машинных залов и вычислительных центров – все это позиционирует партнеров статуса Elite Partner как экспертов в глазах заказчиков.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• удовлетворение требований к объему закупок в течение года</li> <li>• выполнение всех условий по обязательной специализации «Data Center»</li> <li>• выполнение всех условий минимум одной дополнительной специализации «Охлаждение и вентиляция», «Системы управления и безопасности», Промышленная инфраструктура»</li> <li>• минимум трое обученных и сертифицированных специалистов Sales Professional for Data Center</li> <li>• Technical Consultant for Data Center</li> <li>• Integrated Technical Consultant</li> <li>• не менее 4 реализованных в течение года проектов на базе оборудования InfraStruXture® (ISX Type B/C)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• выделенный менеджер по работе с партнерами</li> <li>• авторизационные письма для заказчиков</li> <li>• рекомендации заказчикам по выполненным специализациям</li> <li>• приоритетная техническая поддержка</li> <li>• максимальный уровень скидок по Программе регистрации проектов</li> <li>• выездное обучение для персонала сотрудниками APC</li> <li>• поддержка семинаров для заказчиков</li> <li>• специальный уровень цен на оборудование APC</li> <li>• PR-поддержка реализованных проектов</li> <li>• максимальный доступ к инструментам самостоятельной конфигурации решений</li> </ul>

Оставить заявку на участие, а также получить детальную информацию по каждому из уровней партнерской программы APC Вы сможете на сайте APC.RU в разделе «Партнерам и реселлерам» или отправив запрос на электронный адрес [apcruspartner@apcc.com](mailto:apcruspartner@apcc.com)

## Партнерская программа APC в 2011 году

Мы усовершенствовали нашу партнерскую программу для того, чтобы помочь вам ориентировать работу с системами электропитания и охлаждения на лучшие решения, а также предоставить вам знания, технологии и инструменты, повышающие прибыльность и гарантирующие преимущество перед конкурентами.



С 1 января по 31 марта 2011 года будет действовать переходный период, в течение которого вы сможете подтвердить соответствующий уровень новой программы.

Для этого необходимо:

1. провести сверку закупок оборудования APC, произведенных вами в период с 1 января по 31 декабря 2010. Объем закупок должен быть выше необходимого минимума, определенного для каждого уровня партнерства (детали ниже)
2. согласовать бизнес-план на 2011 год с вашим менеджером APC (только для партнеров уровня Premier и Elite)
3. пройти обучение и получить персональные сертификаты, предусмотренные для каждого уровня партнерства (детали ниже)

Все персональные сертификаты, полученные в 2010 году,

Authorized Specialist

Sales Professional

Design Professional

Sales Consultant

Design Consultant

Design Cooling Engineer

Design Security & Management Engineer

Design Power Engineer

считаются действительными до истечения срока, указанного на сертификате.



## Требования к участникам партнерской программы APC

### Требования по объему продаж

Требования	Registered	Select	Premier	Elite Data Center
Объем закупок в год*	-	\$ 40 000	> \$ 300 000 для Москвы и Санкт-Петербурга > \$ 100 000 для других регионов	> \$ 1 000 000 для Москвы и Санкт-Петербурга > \$ 300 000 для других регионов
Наличие специализации	-	-	-	минимум 1 дополнительная специализация

\* Подсчет ведется в единых внутренних ценах APC, которые могут отличаться от закупочных цен партнера у дистрибьютора

### Требования к компетенциям

Уровень сертификации	Registered Partner	Select Partner	Premier Partner	Elite Data Center partner
Sales Associate		1	1	
Sales Professional for Business Networks			1	
Technical Consultant for Business Networks			1	
Sales Professional for Data Center				2
Technical Consultant for Data Center				2
Сертификат по специализации*				1
Общее количество сертификатов		1	3**	5***

\* Партнеры уровня APC Elite Data Center обязаны выполнить условия по одной из дополнительных специализаций – «Вентиляция и охлаждение», «Системы управления и безопасности» или «Промышленная инфраструктура»

\*\* Минимум два обученных и сертифицированных сотрудника. Срок действия каждого сертификата – 12 месяцев

\*\*\* Минимум три обученных и сертифицированных сотрудника. Срок действия каждого сертификата – 12 месяцев

### Требования по дополнительным специализациям

	«Охлаждение и вентиляция»	«Системы управления и безопасности»	«Промышленная инфраструктура»
Количество проектов	не менее 4 в год	не менее 4 проектов	не менее 10 проектов
Объем проектов, \$		не менее \$ 100 000 для Москвы и Санкт-Петербурга не менее \$ 50 000 для других регионов	не менее \$ 300 000 для Москвы и Санкт-Петербурга не менее \$ 100 000 для других регионов
Обучение и сертификация	Integrated Technical Consultant in Cooling (1)	Integrated Technical Consultant in Security & Management (1)	Integrated Technical Consultant in Power (1)

Преимущества и требования программ могут изменяться по усмотрению APC by Schneider Electric без предварительного уведомления